

המענה המושלם לרפתן הישראלי

אפימילק וחברת הרמן פרוג'קט

משתפות פעולה

ראובן זלץ

המהלך הזה, אם תרצו, היה אך מתבקש, שתי חברות מהמובילות, כל אחת בתחומה, מתחילות לשלב ידיים ולפעול ביחד. ג'קה גלסמן, סמנכ"לית פעילות עסקית באפימילק "מאוד שמחים על שיתוף הפעולה עם הרמן פרוג'קט, מהלך שמטרתו מתן מענה טוב יותר לצרכי הרפתן הישראלי, דבר שחשוב תמיד, ובמיוחד בימים אלה". אלדד הרמן ממייסדי חברת 'הרמן פרוג'קט' "הרפתן הישראלי יזכה לקבל את מיטב השירות והתמיכה"

ג'קה גלסמן "החיבור עם חברת הרמן הוא מאוד טבעי מבחינתי, אנחנו עובדים איתם כבר הרבה מאוד שנים ובשיתוף פעולה מצוין. חברת הרמן למעשה מספקת את כל המענה המשלים לצרכי הרפתן וזאת בנוסף לטכנולוגיה שלנו"

רואה חשיבות גדולה בבנייה ובחיזוק הקשר עם הרפתן הישראלי."

השאלה המתבקשת, למה דווקא עכשיו?

"אני רואה בזה קודם כל מהלך ערכי. בסופו של דבר צריך לזכור, זה שוק הבית של אפימילק, כחברה ישראלית, שורשית, כחול לבן. כשהצטרפתי לחברה, לקחתי באופן אישי את הובלת השוק הישראלי, בהיותו אזור קטן מהפעילות העסקית הגלובלית של אפימילק אך משמעותי ביותר. יחד עם הצוות המקומי ירדנו לשטח, ראיינו לקוחות קיימים וגם כאלה שעזבו אותנו, בכדי להבין טוב יותר את הצרכים שלהם והפערים. הגדלנו את מצבת כוח האדם, בעיקר בתחום השירות, הגדלנו את תקציב השיווק וכמובן סגרנו את שיתוף הפעולה עם הרמן פרוג'קט לטובת השלמת המהלך הכולל".

ג'קה גלסמן, סמנכ"לית פעילות עסקית בחברת אפימילק, הגיעה מעולמות הטכנולוגיה. ג'קה הצטרפה לאפימילק באפריל 2024 והיתה למעשה ממובילות המהלך לשיתוף פעולה בין אפימילק לבין חברת 'הרמן פרוג'קט'. מטרת המהלך, לתת מענה טוב יותר לרפתנים בארץ. שתי החברות הישראליות מהמובילות בענף, החלו לשתף פעולה וזוהי בשורה טובה מאוד לרפתן הישראלי, בטח בתקופה מורכבת זו. ג'קה "ראשית אנחנו שמחים לשתף פעולה עם חברת הרמן, מהחברות המובילות בשוק הישראלי. לתת מענה הוליסטי וטוב יותר לרפתנים בארץ זה חשוב תמיד, ועל אחת כמה וכמה בתקופה הזו". ג'קה ממשיכה ואומרת "המהלך הינו חלק מההחלטה של חברת אפימילק לתת דגש על מיקוד בשוק הישראלי ושיפור היכולת של אפימילק לתת פתרונות טובים יותר לרפתנים בארץ. אפימילק כחברה ישראלית, שורשית,



המערכת הרובוטית סינרג' ברפת דגניה א'

חברת אפימילק פעילה מאוד בחו"ל, ששם בעצם עיקר העבודה?

"אפימילק היא אחת מהחברות המובילות בעולם בפיתוח טכנולוגיות לרפת החלב, בעלת היסטוריה ארוכה של חדשנות והובלת פיתוחים ועם פריסה גלובלית בכל רחבי העולם. כיום אתה יכול למצוא את מוצרי אפימילק, ברפתות הגדולות בעולם בכל היבשות. עם זאת, כחברה ישראלית אשר קמה, התפתחה ופועלת בארץ כבר עשורים, ישראל עבורנו היא הבית וחשוב לנו מאוד להיות נוכחים כאן ולהיות שותפים ללקוחותינו בישראל. זה נכון תמיד ובעיקר בתקופה הזו. מגוון המוצרים של אפימילק נותן מענה של פתרונות אוטומציה וטכנולוגיה מתקדמת לניהול מכון החליבה. החל ממדי חלב אלקטרוניים, הקולרים, תגי הרגל ורכיבי תוכנה ועד להקמת מכוני חליבה מתקדמים. הטכנולוגיה של אפימילק עוזרת לרפתן הישראלי לנהל את הרפת שלו בצורה יעילה יותר, רווחית יותר תוך דגש על רווחה ובריאות בעלי החיים."

והחיבור עם הרמן?

"החיבור עם חברת הרמן הוא מאוד טבעי מבחינתי, אנחנו עובדים איתם כבר הרבה מאוד שנים ובשיתוף פעולה מצוין. חברת הרמן למעשה מספקת את המענה המשלים לצרכי הרפתן וזאת בנוסף לטכנולוגיה שלנו. אני מאמינה שבאמצעות שיתוף הפעולה הזה, נצליח להגיע ליותר רפתנים ולתת להם פתרונות מהירים וטובים יותר. אפימילק בעצם מרחיבה את הפריסה



ג'קה גלסמן - ת. זהות

ג'קה גלסמן, סמנכ"לית פעילות עסקית בחברת אפימילק, הגיעה מעולמות הטכנולוגיה ועבדה בחברות גלובליות, החל מחברת קומברס, שבה ניהלה את חטיבת השירותים הגלובליים, מנכ"לית חברת סודה סטרים בארה"ב ובתפקיד האחרון, סמנכ"לית מסחרית בחברת קורנית דיגיטל, חברה המתמחה בפתרונות דפוס דיגיטליים לטקסטיל.

שלה גם באופן ישיר וגם באמצעות השותפות עם הרמן, כך שיצרן החלב הישראלי, יקבל פתרון מלא לרפת שלו. אנחנו עובדים בסינרגיה מלאה לטובת הרפתן הישראלי".

חדשנות ופיתוחים בשנה הקרובה?

"השנה הבאה תתמקד בשני תחומים עיקריים. הראשון הוא הרפת הרובוטית. הרפת הרובוטית של אפמילק, באה כתוספת למכון מקבילי קיים, דבר החוסך זמן ומשאיר את שגרת החליבה והממשק עם העדר כמו שהם. בימים אלה אנו מתקינים את 3 הרפתות הרובוטיות הראשונות באירופה - 2 בצ'כיה ואחת באיטליה - וזה בנוסף כמובן לרפתות הרובוטיות שכבר עובדות

בארץ, ומספר לא מבוטל של פרויקטים חדשים שאנחנו מתכננים ל-2025 גם בארץ וגם בחו"ל. רק לסבר את האוזן שכ-90 אחוז מהמכירות של רפתות באירופה, הן רפתות רובוטיות. הפתרון שלנו מאוד ייחודי ומייצר עניין גדול בענף. התחום השני, הרחבה ופיתוח של מוצרי הליבה של אפמילק, בעולמות התוכנה, כשגולת הכותרת היא יכולת מדידת יעילות הזנה פרטנית. היכולת שוחררה במסגרת פיילוט בעשרות רפתות ברחבי העולם ובתחילת השנה הבאה תהווה חלק אינטגרלי של התוכנה שלנו".

התקנת רפתות רובוטיות בישראל?

"כיום פועלות 2 רפתות רובוטיות בדגניה ובאפיקים ואנחנו מתכוונים

להתקין לפחות עוד 2 רפתות בארץ בשנה הבאה ולהמשיך את ההתרחבות באירופה".

רפת החלב הישראלית?

"אני צופה המשך מגמת הקונסולידציה של רפתות - מגמה שאנו רואים כבר מספר שנים בכל העולם וככול שזה יקרה, זה ישפר פקטורים חשובים בשלושה תחומים מהותיים של יעילות הרפת, שמירה על איכות הסביבה והקפדה על הרגולציה בנושא וכמובן פתרון לבעיית כוח האדם שהולכת ומתהווה בענף ולכן אני צופה המשך המגמה של מעבר לרפתות רובוטיות והכנסת טכנולוגיה מתקדמת לטובת אוטומציה. אלו בדיוק אותן בעיות בתעשיות גדולות אחרות בעולם, בתעשיית הרכב ובענפי שירותים יצרניים נוספים. והדבר החשוב ביותר, איכות המוצר, דגש גדול על איכות, מקצועיות ויעילות".

אלדד הרמן

"שיתוף פעולה למען הרפתן הישראלי"

הרמן פרוג'קט שבסיסה במושב באר טוביה, מהחברות הגדולות והמובילות בתחום השירותים ואספקת ציוד לרפתות ודירים בישראל. לאחר שנים של פעילות ענפה, אנשיה מתגאים בעיקר באיכות המוצרים, ההון האנושי, באמינות ובשירות מהיר ומקצועי. אלדד הרמן, ממייסדי החברה וכיום משמש סמנכ"ל שיווק ומכירות ●

אלדד: "אם אתם רוצים ללכת מהר לכו לבד, אם אתם רוצים להגיע רחוק לכו ביחד. שילוב הכוחות בינינו לבין חברת אפמילק הוא תהליך שאנו מגבשים בחצי שנה האחרונה. הרעיון היה לחבר שיווקית שתי חברות מהמובילות בענף ולגעת בכל הרפתות והרפתנים בישראל באופן אישי. המטרה שהרפתן הישראלי יזכה לקבל מצד אחד מעטפת שלמה ומצד שני טכנולוגיה פורצת דרך מהמובילות בעולם בשילוב תמיכה טכנית, הדרכה ושרות 24 שעות. אנו מאמינים שהשילוב בין היכולות המקצועיות של אנשי המקצוע של הרמן פרוג'קט יחד עם הטכנולוגיה המתקדמת של אפמילק זה השילוב המנצח לרפת הישראלית שתשיא גם רווחים לבעליה".

חברת הרמן פרוג'קט נוסדה בשנת 2022 על ידי מיזוג החברות "הרמן שיווק" ו"פרוג'קט בר" ובעלות נוספת של אחזקות נטפים/חצרים





אלדד הרמן

אלדד הרמן " בחברת אפימילק ובהרמן פרוג'קט, השירות האישי הינו ערך עליון. תמיד חשוב לנו לראות את הצד של הרפתן ולהבין את צרכיו, לדאוג לרווחת בע"ח, לטפח עובדים, לחפש את הדבר הבא ולתת מקסימום שירות במינימום זמן"

אנשי שירות ומערכת תומכת, תביא לנוכחות מאד חזקה של שתי החברות בכל הארץ". בחברת אפימילק ובהרמן פרוג'קט, השירות האישי הינו ערך עליון. תמיד חשוב לנו לראות את הצד של הרפתן ולהבין את צרכיו, לדאוג לרווחת בע"ח, לטפח עובדים, לחפש את הדבר הבא ולתת מקסימום שירות במינימום זמן. ▲

הרפת הישראלית היא הבית שלנו

הרמן "הרפת הישראלית זה הבית שלנו ו-2 חברות ישראליות מובילות המשווקות יחד לרפתן הישראלי זה פשוט מהלך שהיה מתבקש. הרפת הישראלית היא הרפת בה מפתחים, מנסים ומשפרים כל העת. שותפות מקצועית בין שתי החברות, כולל

וצמח תערובות, ארגונים יציבים וחזקים בעלות רקורד בינלאומי וחדשנות. שילוב הידע המקצועי העשיר והיכולות המתקדמות של שתי החברות מהמובילות בארץ בתחום ענף הרפת, מאפשר לחברות לבנות סל מוצרים ופתרונות המספקים מענה מלא לרפתנים, החל משלב התכנון וההקמה ועד להזנה והתקנת מערכות מתקדמות לרווחת בעלי החיים וייעול העבודה. החברה מפתחת מוצרים חדשים ממערכות חדשניות של צינון ואוורור מבוססות AI, בשילוב שירותי הזנה, בריאות עדר, פוריות וכלכלה המביאים את הרפת הישראלית לקדמת הטכנולוגיה וההצלחה. חברת הרמן פרוג'קט נחשבת לפורצת דרך בתחומה, וכיום החברה מהגדולות והמשפיעות בענף. השירות שלה ייחודי ומתפרס לרוחבה ולאורכה של ישראל באמצעות אנשי מקצוע, ליווי, הדרכה, שיווק ומשאיות הפצה, הנעות בכל הארץ. כעת, מטבע הדברים אנשי השיווק והמשאיות יספקו שירות ומכירות גם עבור מוצרי אפימילק. "אין לי בכלל ספק כי שיתוף הפעולה בין החברות, משנה את כללי המשחק בענף החלב הישראלי, כששתי חברות ישראליות מובילות בתחומן, מחליטות על שילוב ידיים למען הרפתן.

הרמן "הרפתן מקבל את החבילה השלמה"

אלדד הרמן סמנכ"ל שיווק ומכירות: "אני נרגש מאוד על המהלך. חברת הרמן פרוג'קט משתמשת בפלטפורמה הטכנולוגית של אפימילק ובאמצעות אנשי המקצוע, השיווק, הליווי וההדרכה שלנו מקבלת אפימילק פלטפורמה ייחודית באיכות שלא נראתה בישראל. זה מהלך מצויין לשתי החברות שכל אחת מביאה את המיטב שלה".

איך שיתוף הפעולה יתבצע ביום יום?

אלדד: "פשוט מאוד, אנחנו בהרמן פרוג'קט, הקמנו לאורך שנים, מערך שיווק מהטובים שיש בענף. באמצעות מערך ההפצה, אנשי המקצוע, השיווק והצוותים הטכניים שלנו אנו מגיעים כמעט לכל רפת בארץ בכל זמן. כעת, לקחנו את הטוב משתי החברות, מוצר טכנולוגי איכותי מהטובים בעולם, המגיע עם שירות מעולה ומעטפת 360 מעלות וביחד מתקבלת חבילה מצוינת שלא הייתה כאן. הלקוח בעצם מקבל סל שלם של שירותים ומוצרים והכל תחת קורת גג אחת".

התגייסות מיידית לרפתות העוטף וגבול הצפון

יום לאחר פרוץ המלחמה ב-7 לאוקטובר 2023, אנשי הרמן פרוג'קט הגיעו לרפתות עוטף עזה וסייעו לרפתנים ולמתנדבים הרבים להחזיר את הרפתות לתפקוד מלא. חשוב לציין כי הסיוע והעבודה נמשכו כל העת וזאת למרות ש-30% מכלל עובדי הרמן פרוג'קט שירתו תקופות ארוכות במילואים כמו גם המנכ"ל אמנון בר פלד. הרמן פרוג'קט הינה חברה ישראלית, כחול לבן ועל כך גאוותם הגדולה.