

פרויקט ערבה

שנה ראשונה מוצלחת

פרויקט ערבה נולד מכורח המציאות הקשה ולאחר שבמועצת החלב ובהתאחדות מגדלי הבקר הבינו כי חייבים לפעול להצלת ענף החלב בערבה. סגירת רפת קטורה, קשיים כלכליים ושחיקה ברווחיות כמו גם הבעיות הקבועות של מרחק, תחרות נמוכה בין ספקים וחוסר במזון גס, כל אלה, הולידו את פרויקט ערבה. כיום, שנה לאחר תחילת הפרויקט אומר לנו אמנון בר פלד מנהל ושותף בחברת 'פרוג'ט בר' שנבחרה להוליך את הפרויקט "לאחר סיכום הדוחות השנתיים של 2015 כי כל הרפתות המעורבות בפרויקט הציגו תוצאות טובות משנת 2014"

רפתות הערבה תעודת זהות

בערבה יש כ-3500 חולבות המתחלקות בשבע רפתות קיבוציות, הממוקמות כולן בערבה הדרומית. במושב פארן יש כמה רפתות המחולקות לרפתות משפחתיות ורפת משותפת גדולה בעלת מכסה של 3.5 מיליון ליטר המנוהלת על ידי חברת פרוג'ט בר, הנחשבת לרפת טובה ומוצלחת.

אחד לבין ההבנה שכל רפת יכולה להחליט מה טוב לה. בהנחיית צוות ההיגוי של הפרויקט, היתה הנחיה לבדוק את רכש המזון לערבה ולמצוא את החלופה הטובה והזולה ביותר. וכרגע אנחנו ממשיכים בבדיקות בנושא. אחרי הכל צריך לזכור כי המזון זו ההוצאה הגדולה ביותר ברפת, חייבים לפעול בנושא זה."

הרפתנים טוענים כי הפרויקט חייב להמשיך מספר שנים
"אנחנו קבלנו מנדט לשלוש שנים ולאחר תקופת זו הנושא יבחן ויקבלו החלטות.

מה לגבי השקעות ברפתות שחלקן ישנות?
"במשך הרבה שנים וכתוצאה מהרווחיות הנמוכה היו השקעות מועטות בתשתיות ובציוד ברפתות ולשמחתי כיום אנו רואים מגמה של השקעות בתשתיות וציוד כבר בשנת 2015 וקידום תכניות אב להשקעות לשנים הקרובות."

לסיכום?

"אין לי ספק כי הצלחת הפרויקט תלויה בהון האנושי בשטח, מנהלי הרפתות, אמנון מליחי ומרכזי המשקים. אנחנו שבעי רצון מהתוצאות נכון לעכשיו, מהצלחת הפרויקט ושותף הפעולה דווקא בתקופה שמדברים על שחיקה בענף אז טוב לראות אזור בפרופירה שבו מבוצעת עבודה טובה ויש תוצאות מבורכות". ▲

בשיחה עם אמנון בר פלד בעלים ושותף בחברת 'פרוג'ט בר' שקבלה את המנדט להוביל ולרכז את פרויקט ערבה מטעם מועצת החלב, התאחדות מגדלי הבקר וחברת 'ערדום' (מפעלים אזוריים בערבה) פותח ואומר "לאחר שנה של פעילות ושותף פעולה מצוין מצד הרפתות בערבה, כולל חברת ערדום, מועצת החלב וההתאחדות, אני יכול לומר בשמחה כי לאחר סיכום הדוחות השנתיים של 2015 כל הרפתות המעורבות בפרויקט הציגו תוצאות טובות



אמנון פרוג'ט בר

משנת 2014. הדבר נובע לדעתנו, משילוב אינטנסיבי של ניהול בשטח של אמנון מליחי המתרכז בצד המקצועי והן בריכוז מרכזי הבקר לכל הרפתות ולצד הקמת הנהלות רפת לקיבוצים, בשיתוף מרכז המשק, וחברת 'פרוג'ט בר"

הופעתם מההצלחה המהירה?

" לדעתנו הפרויקט מצליח בעיקר בגלל השילוב בין הצד הניהולי כלכלי לבין הצד המקצועי, כאשר כל רפת בוחרת מהסל הזה, את מה שמתאים לה. דבר נוסף, הליווי צמוד על בסיס יומי וצריך לזכור כי אמנון מליחי נמצא פיזית באזור. הרפתות ביחד, מהוות כוח קניה היכול להזיל את המחיר דרמטית, במקום שכל רפת תקנה בעצמה. יש כאן כוח קניה של 3500 חולבות שזו בעצם, אם תרצה, הרפת הגדולה בארץ, כמובן שאני מתייחס אך ורק ככוח קניה מרוכז". אמנון מוסף "נעשה כאן תהליך מדהים, של רכזי המשק שהפכו לשותפים ולמעורבים ותומכים בקידום הרפת ובהצלחתה."

בנושא מרכז מזון אזורי, הדעות חלוקות ?

"קודם כל חשוב להבין כי כל רפת זה עולם ומלואו עם צרכים משלה כעסק עצמאי. וחשוב לדעת להתנהל בין ריכוזיות מצד