



יוסי בגון - התארגנות הרפת העמקים
begon@mhk.co.il

בני בקר - סיכום 2012

גידול במספר הפרות היוצאות, צמצום בשלוחת הפיטום ברפת וירידת מחירים לבקר יוצא מהרפת. ככלל, מומלץ לרפתנים בכל אזורי הארץ לעבוד עם התארגנות "בני בקר" כדי להשיא את הכנסותיהם משלוחת הבשר

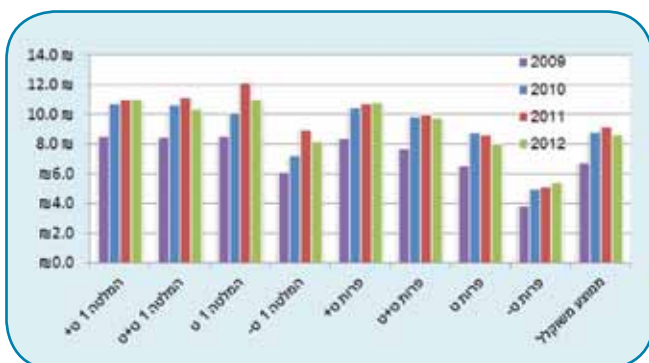
בהשוואה לשנה קודמת הירידה הייתה גבוהה בתחילת השנה, אך בהמשך התייצבו המחירים. ככלל, ניתן לראות שבחודשים ובעונות שבהם קיים היצע מוגבר של פרות יש במקביל גם ירידת מחיר ולהפך.

איור 2. כמויות ראשים ומחירים בש"ח



בגרף ניתן לראות את המחיר לכל סיווג וסיווג, בהשוואה 4 שנים אחורה, ולראות שהמחיר לסיווג למעשה כמעט ולא השתנה ומה שכן השתנה היה גידול בחלק היחסי של הפרות הפחות טובות על חשבון הטובות.

איור 3. מחיר בש"ח על פי סיווג



תנועת פרות במרחב בשנה שחלפה

יציאת הפרות בתחילת השנה הייתה בקצב מוגבר יותר מאשר שנה קודמת ובהמשך, מאמצע הקיץ, קטן קצב ההוצאה. בסה"כ יצאו בשנת 2012 באמצעות בני בקר כ-8.3 אלף פרות - 7% יותר מאשר בעונה המקבילה אשתקד.

כמות העגלים שעוברת דרכנו עומדת על כ-2.0 אלף ראש לשנה, כמות שהולכת ומצטמצמת כתוצאה מיציאת המשק השיתופי משלוחת הפיטום.

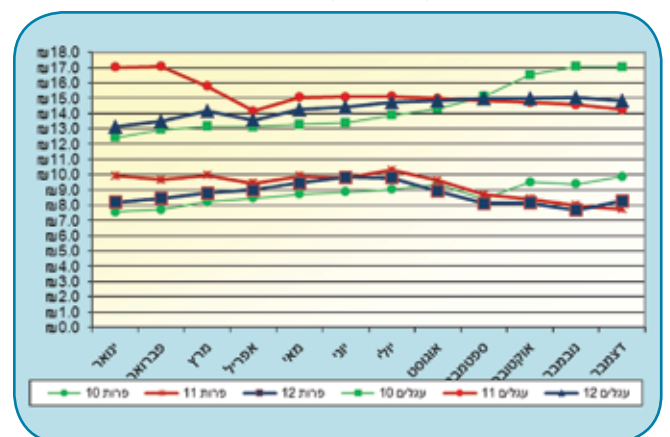
בסה"כ יצאו בשנת 2012 באמצעות בני בקר כ-8.3 אלף פרות - 7% יותר מאשר בעונה המקבילה אשתקד

מספר ראשי הבקר בקבוצות האחרות (עגלות, פרות לחלב, עגלים צבעוניים ועגלים קטנים) נמצא בעלייה.

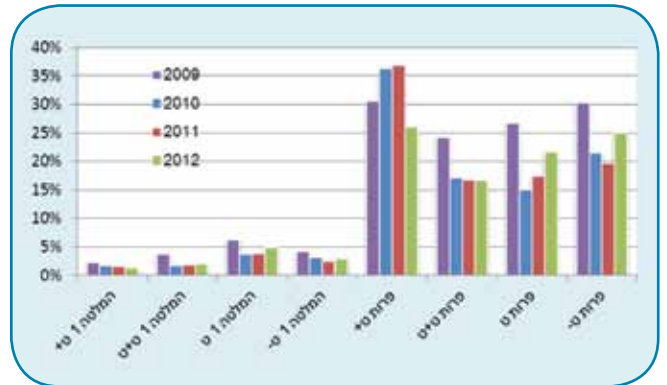
בסה"כ, יצאו באמצעות בני בקר, כ-12 אלף ראשי בקר במחיר של כ-70 מיליון ש"ח מחזור שנת.

מול הגידול בכמות הפרות היוצאות אנו רואים ירידה במחיר לק"ג.

איור 1. מחירי בשר בני בקר - ש"ח לק"ג, 2010-2012



איור 4. התפלגות יציאת ראשים, באחוזים על פי סיווג



ועלויות ההובלה דרך הים הוזלו בהשוואה לעלויות העגל האוסטרלי. בנוסף, נפתחה לאחרונה קרנטינה יפה וחדשה ליד מושב דור, שמסוגלת לקלוט כמעט כל כמות שמגיעה.

האיום עלינו נמצא ברמה הווטרינרית ולמרות כל ההסתמכות על השירותים הווטרינריים בארץ ובאירופה, יש להניח שגם נייבא מחלות שיסכנו את עדר החלב.

בני בקר באינטרנט

לאחרונה, בשיתוף חברת אקול (ענת קשב) ואנשי תכנת הניהול נעה של ההתאחדות, פיתחנו תכנה חדשה לביצוע המכרז.

משקים שולחים באמצעות נעה את הפרות למכרז עם כל הפרטים הרלוונטיים.

המסווג מגיע למשק ומוסיף את פרטי הסיווג והערות לגבי כל ראש בקר המיועד ליציאה.

יום לפני המכרז הרשימה עולה לאוויר וכל סוחר שרשום אצלנו יכול להיכנס לאתר עם סיסמה, לראות ולהציע מחיר באינטרנט.

ביום המכרז אנו אוספים את כל הצעות המחיר ומשדכים בין המגדל לסוחר. בסיום המכרז כל אחד עם סיסמה שלו, מגדל וסוחר, יכול להיכנס לאתר ולבדוק את המחיר שקיבל ומי הסוחר שיקבל את הבקר.

ההמשך נמצא כרגע בפיתוח, בשיתוף עם המגדלים יש בכוננתנו, לשלוט גם ברמת החוב של כל סוחר וסוחר, בכל רגע נתון, וזאת ע"י רישום כל פרטי היציאה של כל ראש בקר בתכנת הניהול, צורת התקבול (מזומן, צ"ק, כרטיס אשראי) ומספר ימי האשראי שכל אחד מאתנו נתן לסוחר. תכנת המכרז תדע לאסוף ולרכז את כל הפרטים.

כרגיל, עבודה עם בני בקר למרות שיש לה עלות קטנה, כ-0.7% מהיקף כל המכירות, נותנת למשקים ערך מוסף גדול וחבל שלא בכל האזורים יודעים ומוכנים לנצל ולנסוע על הפלטפורמה.

ככל שיהיו יותר מגדלים, שיעבדו בצורה מרוכזת, גם המחיר יתאים עצמו וכולנו נהנה ויפה שעה אחת קודם.

בשנים האחרונות אנו מזהים גידול בביקושים לפרות טובות. יש מסעדות המתמחות בבשר הפרות הטובות, שטעים יותר מבשר עגל. כמובן, חלק מהסוחרים קונים פרות באיכות פחות טובה, אך פרות בריאות ודואגים לפיטום. פרות אלה עולות הן במשקל והן באיכות, בפרק זמן קצר.

שלוחת פיטום העגלים לא מסמנת עתיד ורוד, המזון יקר ומנגד השלוחה מוצפת בכמות גדולה של עגלים המגיעים מאירופה. כמות גדולה של עגלים בגדלים שונים, כמעט ללא מכס מגיעה באוויר ובים

פיטום עגלים ברפת הישראלית

שלוחת פיטום העגלים לא מסמנת עתיד ורוד, המזון יקר ומנגד השלוחה מוצפת בכמות גדולה של עגלים המגיעים מאירופה. כמות גדולה של עגלים בגדלים שונים, כמעט ללא מכס מגיעה באוויר ובים, המרחקים קצרים



ארנון פלך מבני בקר בסיווג פרות ברפת