



יום עיון בנושא משק הבקר לחלב בישראל – קהיר 17.12.91

אלון קמה, המ"ב

- כן, קראתם נכון: יום העיון התקיים בקהיר ועוד בנוכחות פקידי רשות בכירים. במסגרת מאמצינו לקדם את ייצוא הזרמה והבקר שלנו, קבענו לעצמנו **המטרות** כלהלן:
- לאסוף את מירב האנשים העוסקים בענף – מהמגזר הפרטי, מהמגזר הציבורי ומהאוניברסיטה.
 - להצהיר בגלוי, שיום העיון הוא ישראלי, על הבקר הישראלי בכלל ועל הטכנולוגיה הישראלית ברפת החלב, בפרט.
 - לנסות לאסוף את מירב הנתונים על השוק המצרי, רמת ההתעניינות והרצון בפיתוח, כושר וכוח ההשקעה.
 - לנסות ולקבל בגלוי תמיכת שר החקלאות המצרי.
 - ליצור קשרים ראשוניים עם המתעניינים, במטרה לחזור ולחדור לשוק המצרי, בו כבר היינו פעילים בעבר.
- בראשית הוזמנו כ-300 איש, וקיווינו שכ-200 ייענו להזמנה. כמו כן, הוזמן מקום במלון ל-200 איש, אולם ההרצאות וכן הוזמנה ארוחת צהריים לאותו מספר משתתפים צפויים.
- האירוע אורגן בצורה טובה בעזרת איש הקשר המקומי ד"ר נאצף נאדה ובעזרת דוד לוי מאגרסקו, החברה המשווקת. האולם אורגן למופת כולל אמצעי ההמחשה, כמו מסך וידאו גדול, מקרן שקופיות, ויאוגרף וכן רמקולים ובמת מוזמנים. כמו כן, באולם הכניסה – הרשמה וחלוקת חומר מקצועי.
- כאן אני חייב לציין את עבודתו היסודית והרצינית של פישל מ"אדן הנדסה", שהגיע מצויד הן עם חומר מקצועי, שקישט היטב את אולם הכניסה, הן עם הרצאה מוכנה בנושא ההבטים השונים המשפיעים על הכנת תוכנית-אב לרפת. בנוסף לכך היינו עדים לעבודה מאומצת ויסודית, כרגיל אצל עובדיה גמיל ממשרד החקלאות, אשר בעוד מועד למד את ההרצאות שלי ושל פישל לטובת טיב התרגום. עובדיה הכין בעצמו הרצאה מבריקה בנושא איכות החליבה בצורה טובה ומשכנעת.
- לצערנו, מספר המשתתפים לא עלה על 100. מה שלא נלקח בחשבון, שמעולם לא השתתפו בקהיר באירוע רשמי שמאורגן על ידי ישראל מעל למספר כזה של אנשים ועל דעת אנשי השגרירות, בהחלט אפשר לראות מספר כזה של משתתפים כהצלחה על אף שאנחנו בעצמנו הרגשנו מידה מסוימת של אכזבה. כתוצאה מהמספר המועט יחסית של המשתתפים, ביטל שר החקלאות המצרי את נוכחותו ושלח במקומו את שני סגניו, שנשאו דברים במקומו.
- ביום העיון היו מיוצגים אנשים מכל המגזרים שהצבנו כמטרות. הן ממשרדי הממשלה – בעיקר משרד החקלאות והשירותים הווטרנריים, וכמו כן מהמגזר הפרטי, משקים קטנים וגדולים ומהמגזר הציבורי. מהדברים שנשאו סגני השר ומהשאלות והתשובות עליהם, למדנו מספר דברים:
- במשך העשור האחרון כמעט שלא היתה התפתחות ממשית בייצור החלב במצרים,

תוך כדי הפסקת הצהריים נוצרו מגעים ראשונים עם לקוחות בכח ולאחר שיחות קצרות הופנו כולם לאיש הקשר שלנו, ד"ר נאצף נאדה להמשך הטיפול. יום העיון נמשך עד לשעה 4.30 אחה"צ.

שגרירנו במצרים, מר דובק נכח בפתיחה ונשא דברי ברכה. ראוי לציין במיוחד את מר משה דנה, יועץ השגריר, שמלווה אותנו לאורך כל הדרך ותרם את חלקו להצלחת יום עיון זה, הן בנוכחותו והן בהעמדת המערכת המנהלית שלו לטובת האירוע (רישום, מזכירות וכו').

לסיכום נראה לי, שבסך הכל ועל אף מיעוט יחסי של משתתפים אפשר לראות כמוצלח את יום העיון הזה ואני מאמין, שהשקעתנו בו אכן תשא פירות בתחומים שונים, כגון:

- ◀ בתחום שיווק זרמה – בטווח הקרוב;
- ◀ שיווק מבכירות – בטווח יותר רחוק (בעיות כספיות);
- ◀ שיווק תשומות, כמו ציוד צח"מ וציוד "לכיש".

סיכמנו בפרוטרוט את המשך פעולתנו עם איש הקשר שלנו במטרה לנצל את התנופה שהחלה כתוצאה מיום זה וכדי לנסות לסגור עסקות ראשונות.

בינתיים כבר הגיעה משלחת קניינים ומומחים ממצרים לביקור ברפתות ומוסדות הענף בארץ.

לא מבחינת כמות החלב הכללית ולא מבחינת תנובת החלב הממוצעת לפרה.

- 50% מהחלב עדיין מיוצר על ידי תאואים (ג'מוסים), בהמה בעלת תנובת חלב נמוכה, שומן גבוה וחלבון נמוך. כידוע, אין אפשרות להכליא תאואים עם גזעים רגילים של בקר (נורמליים) לשם שיפור גנטי, אלא עם תאואים בלבד.
- מחיר החלב ליצרן נמוך יחסית, על אף מגמת עליה באמצעות סיבסוד.
- אין מערכות שיווק מאורגנות.
- המחלבות המייצרות יוגורט וגבינה בולגרית מוצאות שווקים בלתי מוגבלים בארצות השכנות (כווית, ערב הסעודית), ומתלוננות באופן קבוע על ירידה בייצור כתוצאה מהקשיים בהם הם נתקלים בהשגת חלב גולמי.
- רוב העדרים סובלים באופן כרוני מחוסר זרמה טובה וחלקם הגדול עובד עדיין בשיטת ההרבעה.

מתכונת יום העיון היתה אמנם אינטנסיבית וצפופה, אך השילוב של הרצאות עם סרטי וידאו ושקופיות יצר מתח חיובי אצל הנוכחים, שאף גילו עירנות בשלבי השאלות והתשובות. יש לציין, שהשאלות שנשאלו היו על רמה טובה, בעיקר בנושאי טיפוח והזנה.

תזכורת!

כריכת חוברות "משק הבקר והחלב"

כמו בשנה שעברה, אנו מתכוונים להוציא בכרך אחד את חוברות "משק הבקר והחלב" של שנה שלמה, מס' 230-235 וחוברת "חקר ומעש" מס' 13, ביחד עם חוברת הסיכומים של ביקורת החלב, הדו"ח המקצועי ודו"ח הפוריות.

החברים המעוניינים בכריכת חוברותיהם מתבקשים לשלוח אלינו בהקדם האפשרי, על מנת שנוכל לרכז מספר גדול יותר של כריכות ובזה להוזיל עלותן.

המערכת

הנה מודעה של החברה המצרית CVG ובה פרסומת לבקר הישראלי, אשר הופיעה בגיליון השבועון "אוקטובר" מראשית חודש ספטמבר (אלול) 1991. תוכן המודעה מפרט את תכונות ומעלות הבקר שלנו, לידיעת קונים בכח בקרב בעלי החוות והמשקים בארץ היאור:

אחי החקלאי.. נצל את ההזדמנות שאנו מעניקים לך..

פרות הולשטיין שחור/לבן

أخى المزارع.. اغتنم الفرصة التي نقدمها إليك..

أبقار الهولشتاين
ذات اللونين الأبيض والأسود

• عشار (٤-٦ شهور).
• لا يقل وزن البقرة الواحدة عن ٤٢٠ كج.
• تركيبة وراثية تغطي ٨٠٠٠ كج حليب/موسم من أول سنة.
• خدمات ومتابعة دائمة تشمل مايلي:
• الإدارة • البرنامج الوراثي والتلقيح الصناعي.
• نظام التغذية • تخطيط الخلب الآلية.

أخى المزارع.. لمزيد من التفاصيل الرجاء الاتصال بـ:
مجموعة وادي النيل الاستشارية
ت: ٢٦١٥٢٤٢ / ٢٦١٥٢٤١ صباغ - ت: ٥٣٩٠٧٣ مسا

- * מעוברות (4-6 חודשים).
- * משקל כל בהמה, לפחות 420 ק"ג.
- * רמה טיפוחית גבוהה, 8000 ק"ג חלב החל מן התחלובה הראשונה.

- השירותים והמעקב הניתנים כוללים:
- ניהול • תכנית טיפוח • הזרעה מלאכותית
- שיטת הזנה מסודרת • תכנון ומערכת חליבה אוטומטית.

אחי החקלאי.. למען קבלת פרטים נוספים, נא להתקשר ל-
צוות ייעוץ ואדי הנילוס אלמסחאריה
(טלפונים.....)

العدد ٧٧٥ - الأحد أول سبتمبر (أيلول) ١٩٩١

