

המחירים לבקר במכרזים שהתקיימו
בחודשים אפריל, מאי ויוני 1973

תאריכי המכרזים	מספר ראשים	מחיר ממוצע ל"ק"ג	הפער במחירים ל"ק"ג
-------------------	---------------	------------------------	--------------------------

עגלים

24.4.73	287	5.93	5.50—6.60
30.4.73	287	5.95	5.00—6.50
8.5.73	320	6.06	5.60—6.53
15.5.73	315	6.07	5.70—6.77
22.5.73	340	5.96	5.10—6.40
29.5.73	265	5.88	4.52—6.46
4.6.73	201	5.83	5.10—6.40
12.6.73	194	5.87	5.55—6.33

עגלות

24.4.73	26	5.06	4.86—5.33
30.4.73	6	4.99	4.85—5.11
8.5.73	20	5.40	4.76—6.12
15.5.73	17	5.37	4.95—6.03
22.5.73	38	5.36	4.61—5.84
29.5.73	46	5.24	4.65—6.00
4.6.73	38	5.36	4.61—5.84
12.6.73	15	5.05	4.55—5.55

פרות

24.4.73	119	4.47	3.30—5.32
30.4.73	76	4.37	3.00—5.25
8.5.73	79	4.49	3.80—5.41
15.5.73	45	4.54	3.03—5.22
22.5.73	75	4.21	3.17—5.05
29.5.73	65	4.22	3.11—4.76
4.6.73	75	4.21	3.17—5.05
12.6.73	59	4.22	3.02—4.64

שיטת המכרזים. כיום עומדת בפני המגדל, המ-
שווק את בקרו בשיווק המאורגן, הברירה לבחור
בין שיטת המכרזים (בה הוא מקבל מחיר לפי
משקל הבקר החי) לבין שיטת תפוקת הבשר.
„צפונית” עומדת יפה במתח הרווחים והתמורה
שמקבל המגדל באמצעותה אקויוולנטית, פחות
או יותר, לתמורה המתקבלת במכרזים.

ב-1969 עבר עיקר בעלות החברה לידי „תנו-
בה” (75%) כאשר ארגוני הקניות בצפון שומ-
רים על 25% מהבעלות. בהנהלת החברה 6
חברים. 4 באי כוח מ„תנובה” ו-2 באי כוח
מארגוני הקניות בצפון. מחזור השנתי של
„צפונית” הוא כ-10 מיליון ל"י וכמות הבשר
המשווק כ-1250 טונות בשנה.

כיום מתחלק שיווק הבקר בארץ בקירוב כך:
40% במכרזי מועצת הבקר, 30% באמצעות
„מרבק” ו„צפונית” והשאר בשיווק בלתי מאורגן.
צוות החברה הוא יעיל ומצומצם ומונה 5 אנשים
בלבד (פרט לנהגים העובדים בקבלנות ועובדי
בית המטבחים שהם עובדי עיריה).

בראשית מרץ הוחלט בהנהלת „תנובה” למנות
ועדה של נציגי המשקים וההנהלה הפעילה של
„צפונית” לבחינת צורת הארגון, העבודה, היע-
לות והאמינות של החברה במגמה לקבוע את
עתידיה.

הועתק כלשונו וכתבו מידיעות
„תנובה”, אפריל 1973

ביקוש

קבוצת קרית-ענבים מעתיינת ברכישה

טנק-טרמון לחלב משומש

(אכל במצב טוב) של

5,000—4,000 ליטר

להודיע למזכירות המשק

טל. 02-524072 בשביל יהודה שפי