

אבל בה מקום ל-12 פרות במקום 8 של פולוד. בשדרה זו מדובר על הספק של 90 פרות בשעה לחולב, ואני מצטט את דעתו של Mr. Peter Cloun מ-NIRD, שהשדרה המסתובבת בסופו של דבר תתפוש את מקומה של השדרה הקונבנציונלית וגם של הטאגד המסתובב.

כאשר מדובר בעדרים שיש בהם יותר מ-200 חולבות ובהם קבוצות חליבה אחדות, נחוץ מכוון לשני עובדים, שאחד מהם גם חולב וגם מביא את הפרות. לעדרים אלה דרושות יחידות גדולות יותר, שקוטן כ-17 מ' והספקן כ-140 ועד 170—180 פרות בשעה. המיגבלות הן במקום ובמחיר.

יצחק גולקר, משק בית העמק

ובודקים אותו אצל סטוקס. יש בבריטניה כמה מכוונות להסרת הגביעים, הפועלים במנגנון זמן.

## סיכום

נראה, שיש יתרונות רבים למכון חליבה בשיטת טאגד מסתובב בעדר עד 160 פרות. ה-חליבה — נוחה, פשוטה ומסודרת, והיא מצליחה על כך העידו גם שני מכונים שביקרת. ההשקעה אומנם גדולה — 4,000 ליש"ט, אבל כדאית מול עבודה שכירה שהיא יקרה מאוד.

ב-Dairy Farmer של יולי 1971 התפרסם מאמר ארוך על שדרת דג מסתובבת — מתוצרת Gascoigne, גם היא בקוטר כולל של 8 מ' בערך.

## שירות וביטוח מכוונות חליבה

פירוט ההוצאות (לאחר התקנת הציוד):

|                                   |          |
|-----------------------------------|----------|
| טיפול: שני ביקורים בשנה, 85×2 ל"י | 170 ל"י  |
| ביטוח: מערכת וואקום               | 144 ל"י  |
| מפעמים לכל יחידה                  | 24 ל"י   |
| צנרת חלב לכל יח' מנירוסטה         | 14.5 ל"י |
| צנרת חלב מפירקס                   | 16.5 ל"י |
| מערכת שחרור אלקטרונית             | 500 ל"י  |
| ברז סופי                          | 30 ל"י   |
| סה"כ                              | 899 ל"י  |

עודד גוזמן השלים וציין, שמספקים לכל ה-משקים ציוד רורבי ומחפשים דרך לפצות את המשקים המסודרים השומרים על הציוד. לאחר דברי חי ועודד התקיים דיון כללי.

מנחם חם (שדה אליהו) — הובטח לנו בזמנו 10% הנחה על חלקי הגומי. אנו רוצים לצאת מהשירות, בעיקר, בגלל הביטוח, כי אין תקלות במשקנו. מוכן אף לשלם יותר, ובלבד שהמפע-מים לא יגדלו למשק אחר. יש לחפש מסגרת חדשה לשירות. הביקור חייב להיות רק לשם ביקורת.

הועדה האזורית בית-שאן, גלבוע זימנה את רכזי הרפת והאחראים לציוד החליבה במשקים לדיון בנושא: השירות והביטוח למכוונות חליבה. בדיון השתתפו נציגי התאחדות מגדלי בקר ו-סוכנות גוזמן.

מטרת הפגישה היתה לקבל מידע ולקיים דיון בלתי אמצעי לבירור הבעיות הארגוניות, מקצועיות וכספיות המתעוררות סביב הביטוח. הפגישה התקיימה בלשכת ההדרכה בית-שאן.

חי הברון, נציג התאחדות מגדלי בקר פתח בהסבר מטרות השירות והביטוח:

1. טיפולים תקופתיים בזמנים קבועים מראש,
2. החלפת חלקי הגומי במרווחי זמן מומלצים,
3. ביטוח לחלקי המכונה השונים.

בהמשך דבריו הוא מסר על מחירי השירות והביטוח שנקבעו, תוך פיקוח ציבורי וארגוני-כלכלי של ההתאחדות והתנועות ההתיישבותיות, וכן על פרטי הטיפול והביטוח. כוח האדם המבצע את השירות מצומצם כעת, והוא יגדל רק עם הגדלת מספר המשקים שיצטרפו לשירות.

**יאיר בן-צבי** (נוה איתן) — הזכיר את ה- צדדים החיוביים של השירות והביטוח, והביא סיכומים של שנתיים:

שנה א': ס"ה 1100 ל"י, מזה 375 ל"י עבור בטנות,

שנה ב': ס"ה 1140 ל"י, מזה 600 ל"י עבור בטנות.

ההוצאות בנוה-איתן גמוכות מן הרגיל. יש לשנות את קביעת המחיר הממוצע עבור הביקורים ולהתחשב במשקים המסודרים. כדאי לכל משק לרכוש לו, בהוצאה קטנה, מחט ושעון, למדידת הלחץ ותקינות עבודת המפעמים.

**משה פיז** (שלוחות) — משווה את השירות המוצע עם הקיים במשקי הגליל העליון (שירות פנימי).

**אפרים יקונט** (עין הנציב) — מתריע על כך, שבביקור התקופתי חסרים חלקי חילוף מסויימים. על הטכנאי לדאוג שלא יחסר דבר בביקורו. בתשובה למתווכחים העיר חי:

לא יכולנו לקיים את ההנחה של 10% בגלל תנאי התשלום של ארגוני הקניות;

האחזקה הכללית אינה טובה בדרך כלל, וה- משקים זקוקים לשרות;

ביקורים קבועים ימנעו הוצאות מיותרות;

בענין המפעמים היו תקלות בעבר הרחוק, אך המצב תוקן. העברת מפעמים ממשק למשק אינה גורמת לתקלות.

בגליל העליון עולה השירות 550 ל"י למשק, פרט לחלקי החילוף, ויש מחסן חלקים העולה ריבית, המחיר אינו כולל ביטוח.

תשלום של 85 ל"י לביקור אינו מקובל באף חברה אחת. אפשר לבדוק הצעות לשינוי המסגרת בפריטים מסויימים.

כסיכום לפגישה ניתן להסיק, שמטרת השירות והביטוח — לשרת את המשקים, למנוע הוצאות מיותרות, ולשמור עד כמה שאפשר על תקינות מכונות החליבה, ע"מ למנוע תקלות בחליבה ובמידת האפשר לשמור על בריאות העטינים.

**רשם אפרים יקונט,**

רכז הועדה האזורית